

Point-DELF

Compréhension des écrits

Exercice 1

Lisez ces petites annonces d'un journal. Répondez aux questions.

Annonce 1 Achète meubles anciens. Tél. : 01 54 79 51 94	Annonce 2 Vends Canapé 3 places cuir. État neuf. Prix 500 € Tél. : 06 16 56 90 73	Annonce 3 Vends appareils ménagers, très bon état. Tél. : 06 31 84 38 23	Annonce 4 Vends vêtements de ski. Taille 40-42. Prix intéressants. Tél. : 06 54 38 49 02
--	---	--	---

Vous voulez...	Vous lisez l'annonce
un meuble pour votre salon.	n°
vendre une vieille table.	n°
partir en vacances d'hiver à la montagne.	n°
du matériel informatique.	n°
remplacer votre réfrigérateur.	n°

Annonce 5 Achète cartes postales anciennes pour collection. Tél. : 02 54 31 89 00

Annonce 6 Ordinateur + imprimante à vendre. 295 € Tél. : 06 34 22 87 91

Exercice 2

Lisez le texte et répondez aux questions.

Viens chez moi, j'organise une vente !

<p>En France, la vente en réunion se développe de plus en plus. Vêtements, jouets, cosmétiques, bijoux : aujourd'hui, on vend de tout à domicile et pas seulement à des femmes qui ne travaillent pas. Ce qui intéresse les femmes, c'est de voir et d'essayer la</p>	<p>marchandise chez une amie, sans perdre leur temps. Et ça marche : en un an, le chiffre d'affaires de ce secteur a atteint les 543 millions d'euros ! « Les produits sont aussi bien que dans les magasins mais la "vendeuse" prend le temps de conseiller, note Anne une jeune femme de 32 ans.</p>	<p>Je préfère essayer des vêtements dans la salle de bains d'une copine plutôt que dans une cabine minuscule. Et c'est l'occasion de passer un bon moment entre amies, même si souvent c'est plus cher que dans les boutiques ».</p> <p style="text-align: right; font-size: small;">D'après <i>Femme actuelle</i>, déc. 2005.</p>
--	--	--

	Vrai	Faux	On ne sait pas
C'est une publicité.			
La vente se passe chez quelqu'un.			
Les femmes qui travaillent peuvent y participer.			
Il y a beaucoup de choix de vêtements.			
Les produits sont de meilleure qualité que dans les magasins.			
Les vendeuses sont excellentes.			
Les produits sont moins chers que dans les magasins.			
Ce système de vente a du succès.			

Production écrite

Correspondance

Votre ami(e) a acheté un beau pantalon pas cher. Vous voulez acheter le même. Écrivez un mél pour lui demander des informations (lieu d'achat ? prix ? couleurs ? qualités ?...). (60 mots)

Production orale

Dialogue simulé

Vous avez fait un cadeau à un(e) amie (livre, vêtement, appareil, etc.). Malheureusement, ce cadeau ne convient pas. Vous retournez au magasin pour un échange et vous expliquez le problème au vendeur.